

Sales Executive - Hungary

Reference: [SLX-005]

Feladatok:

A munkája cégünknel egy tréning időszakkal kezdődik, amely során szolgáltatásainkról, módszereinkről kap felkészítést.

A tréning időszakot követően az értékesítő feladatai lesznek:

- Új ügyfelek felkutatása
- A felkutatott ügyfelekkel való tárgyalás, prezentáció lebonyolítása, szerződés megkötése
- Együttműködés a cég adócsoportjával az ügyfelek felé nyújtott szolgáltatások tekintetében

Személyes elvárások:

Az állásra olyan erősen motivált, teljesítmény orientált személyt keresünk, akinek eltökélt célja, hogy egy jó csapatkörnyezetben sikeres legyen.

A sikeres jelentkező

- Ambiciózus
- Karrier motivált
- Kedves személyiségű
- Kiváló kommunikációs, prezentációs érzékkel rendelkezik
- Jó csapatjátékos, és önállóan is képes kiválóan teljesíteni
- Jó a problémamegoldó képessége, analitikus gondolkodással bír

Szakmai elvárások:

- Jó angol nyelvtudás.
- Felsőfokú közgazdasági végzettség (sales, marketing, pénzügy, közgazdaságtan,...).
- B2B értékesítői tapasztalat.

Amit kínálunk:

- A sikeres pályázó része lehet egy dinamikusan növekvő vállalatnak és egy fiatal, motivált, sikeres multinacionális csapatnak.
- Versenyképes jövedelmet, és jó karrierlehetőség biztosítunk egy nemzetközi társaságban.
- A pozíció laptopot, mobiltelefont, egyéb jóléti juttatásokat is magában foglal.

Munkavégzés helye:

Budapest - Közép-Európa

Jelentkezés módja:

Jelentkezés e-mailen, angol és magyar nyelvű fényképes önéletrajzzal, motivációs levéllel, [SLX-006] hivatkozással: jobs@vatsystems.eu